



—BAJO LA LUPA—

LAS ZONAS ECONÓMICAS ESPECIALES EN CHINA...

UN PAÍS, DOS SISTEMAS

MSc. ENEIDA LÓPEZ

Las Zonas Económicas Especiales (ZEE) pueden definirse como regiones geográficas delimitadas, cuyas leyes económicas son más abiertas al extranjero en relación con aquellas que son aplicadas de forma general en el país. En otras palabras son regiones que ofrecen un trato preferencial al capital extranjero que incluyen, por ejemplo, excepciones para importación de material y la exportación de productos, mano de obra a menor costo, eliminación de impuestos, durante los primeros años de operación, para aquellas empresas que estén en sociedad con las empresas locales o el Gobierno y el aporte de la infraestructura requerida para las operaciones de manufactura y transporte de mercancías ⁽¹⁾.

Las ZEE gozan de políticas que ayudan al desarrollo económico de la región, a través de *Inversión Extranjera Directa* (IED), representando así una estrategia de crecimiento orientada a las exportaciones, que fueron desarrolladas en muchas partes del mundo durante la década de los 60 ^(1,2). Sin embargo, antes de esa época ya diferentes países otorgaban incentivos económicos para desarrollar una o diferentes partes de su territorio, en ese entonces se denominaron zonas económicas de exportación. Un ejemplo de ello lo representan los Estados Unidos, quienes desde 1934 crearon una legislación que permitía establecer zonas de libre comercio, donde los bienes importados estaban libres de impuesto. Muchas de estas zonas se convirtieron en grandes

espacios de producción manufacturera y de materiales procesados importados completos o en parte ⁽³⁾.

Pero realmente lo que le dio la relevancia mundial a las ZEE fue lo acontecido en China, cuyo gobierno liderado por **Deng Xiaoping**, decidió crear sus propias ZEE bien seleccionadas, planificadas y manejadas con firmeza y constancia. Este manejo fue necesario y logró convertirse, en tiempo record, en una economía desarrollada. Pasó de ser en 1978, una economía basada en la agricultura, de tecnología muy básica, con una población 80% rural, de un ingreso nacional per cápita (INBpc, antes PIBpc) de 200 US\$ a una economía para el año 2018 (40 años después) industrializada con alto nivel tecnológico y de servicio, el 60% de su población en las áreas urbanas y con un INBpc de 9.600 US\$, lo que hace que sea reconocido como la segunda economía mundial (<https://datos.bancomundial.org/pais/china>).

Figura 1. La megaurbe de Shenzhen, antes y después de la creación de la ZEE por el gobierno chino en 1978. De un pueblo de pescadores con 30 mil habitantes, se convierte en una urbe con más de 12 millones de habitantes.

Pero ¿Cómo China logró ese asombroso cambio? China no creó las ZEE y en el mundo se crearon otras zonas pero ninguna alcanzó los grandes progresos económicos, que logró el ahora llamado Gigante Asiático. Entre 1978 y 2019 el Producto Interno Bruto (PIB) de China pasó de aproximadamente de 149.541 millones de dólares a 14.343 billones de dólares (<https://datos.bancomundial.org/pais/china>).

Si comparamos un país semejante a China como la India, con aproximadamente igual población y que además para 1978 tenían un nivel de pobreza equivalente, podemos observar que la diferencia entre las dos naciones en el año 2019 es abrumadora. Como se puede observar en el cuadro n°1 se refleja el contundente éxito de las políticas económicas chinas con la apertura y sus zonas económicas especiales.

LAS ZEE, EN EL MUNDO.

La primera ZEE, reconocida fue la que se produjo en el aeropuerto de Shannon en Irlanda. Su economía

estaba basada en los aviones que tenían que para allí para recargar combustible; pero cuando se empezaron a producir aviones que podían permanecer más tiempo en el aire sin tener que recargar combustible, su economía comenzó a sufrir grandes problemas económicos y por ello el estado Irlandés decidió crear en 1959 una ZEE con el concepto de “zona franca” ⁽¹⁾. Estos incentivos fiscales y comerciales atrajeron diferentes empresas transnacionales que emplearon a más de 6,500 personas (ya este aeropuerto dejó de ser una ZEE).

Las ZEE (dentro de sus múltiples formatos) se han constituido en un instrumento económico de desarrollo, ampliamente utilizado en economías emergentes tales como Asia, Medio Oriente, África y, más recientemente, en América Latina, como lo es el de Puerto Colón en Panamá ⁽¹⁾. Este puerto se transformó de un área alrededor de una aldea en un complejo comercial, industrial y logístico con más de 3,000 empresas rápidamente, logrando representar un aporte del 8% al PBI panameño.

Otras ZEE con gran éxito han sido las de Corea del Sur, la Ciudad Internet en Dubai y el Centro Financiero de Labuan en Malasia. Pero ninguna ha experimentado el éxito de China con la implantación de sus propias ZEE, en 1979, lo que ha hecho que ellos exporten ese modelo a nivel mundial desde el 2006. Los chinos han implementado proyectos de ZEE en al menos cuatro países en el África subsahariana (lo que ha hecho que sea considerada por algunos expertos en la materia, como el nuevo colonialismo por parte de las inversiones Chinas ⁽¹⁾, en pocas palabras se adaptaron al juego capitalista, aunque como ellos mismos dicen sin abandonar sus ideas marxistas, el socialismo Chino integrado bajo el lema “una nación, dos sistemas”.

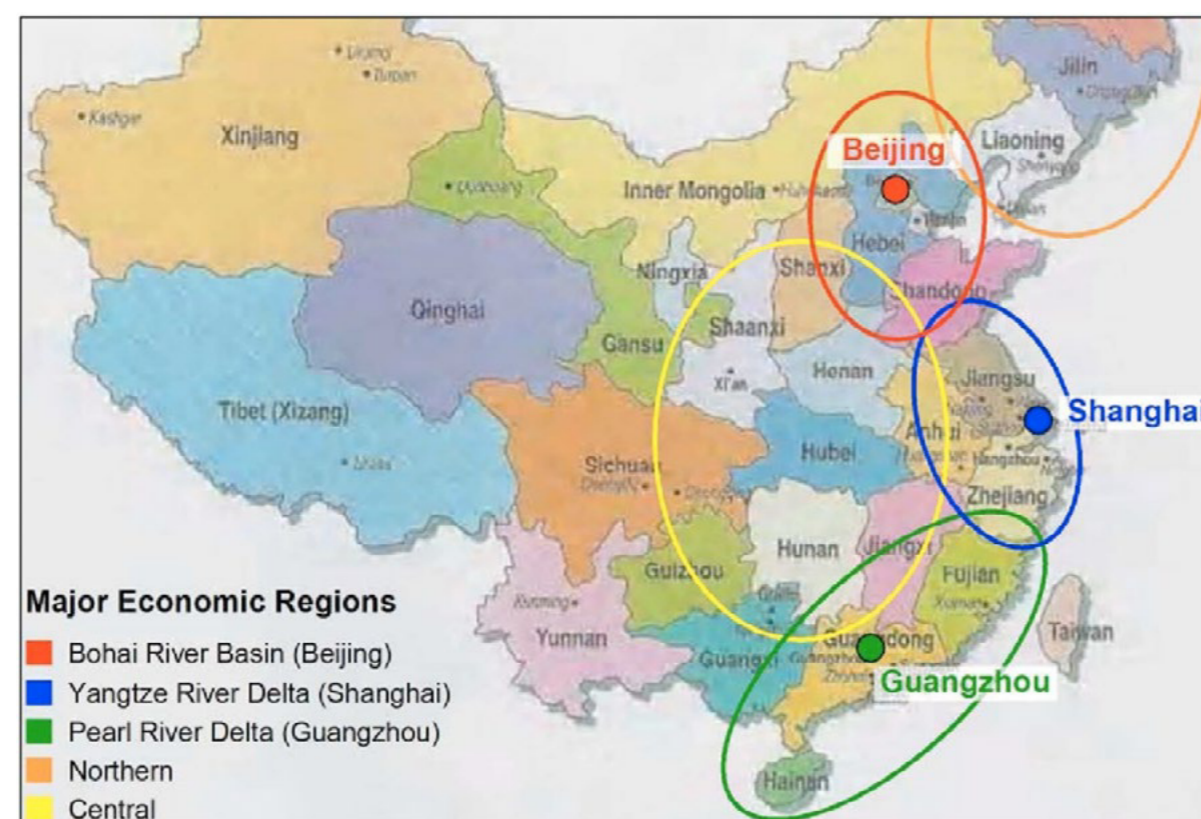
CREACIÓN DE LAS ZEE EN CHINA

Las primeras ZEE chinas fueron creadas desde 1978 hasta 1980, cercanas a Hong Kong y Macao, con el propósito de que estuvieran lejos del poder

político de Beijing pudiendo entonces tener menor interferencia con la política de puertas abiertas que se estaba impulsando ⁽⁴⁾. El Estado Comunista Chino autorizó a las provincias de Guangdong y Fujian el establecimiento de las mismas, después de ser pensadas estratégicamente por el líder Chino **Deng Xiaoping**.

Estas cuatro ZEE designadas fueron **Shenzhen (Figura 1)**, **Zhuhai**, **Shantou**, en la provincia de Guangdong y **Xiamen** en Fujian (**Figura 2**). Las zonas también fueron cuidadosamente seleccionadas, considerando que Guangdong y Fujian tienen una atracción especial por una gran proporción de chinos que viven en el exterior (la mayoría de ellos son nativos de estas provincias). Los descendientes de aquellos quienes emigraron a Tailandia, Malasia, Singapur, Indonesia y Filipinas se les reconoce que han tenido un éxito remarkable, especialmente en la venta de madera, minería y los sectores del comercio al igual que otros que han adquirido experiencia comercial de Europa y Estado Unidos ⁽⁵⁾

Estas ZEE chinas fueron creadas así con la intención de ser laboratorios para experimentar las políticas de reforma económica y para



a los errores cometidos por la revolución cultural y se pedía la rectificación” (<https://www.youtube.com/watch?v=bT9unjnGUJY&t=5308s>)

Figura 2. Las Zonas económicas especiales en China. Tomado de: <http://chegoyo.com/wp-content/uploads/2014/12/China-economic-regions-1024x697.png>.

usarlas de ventanas al mundo exterior. Se impulsaron medidas de mercado, se les permitió a los gobiernos locales tomar decisiones sobre inversión pública, adicional a la planificación del estado y además decidir políticas preferenciales para atraer las IED, promover sus propios planes de infraestructura, y la decisión autónoma sobre la obtención de fondos para financiar proyectos de inversión ⁽⁵⁾.

Pero, ¿Cómo lograron ese “milagro” chino y cuál ha sido el alcance del éxito de las ZEE en China? Antes de 1978 (fecha de creación de sus ZEE), China había rehusado ser parte del intercambio comercial internacional común y sus exportaciones e importaciones eran insignificantes, aportando menos del 10% a su ingreso nacional, durante muchos años ⁽¹⁾. Requerían con urgencia y como lo solicitaba a gritos un pueblo sometido a una gran pobreza, que se produjera un cambio que los condujera al progreso, tal como lo expresó el presidente Xi Jinping, durante su discurso de celebración de los 40 años de apertura: “La economía mundial estaba desarrollándose aceleradamente mientras que la economía China estaba al borde del colapso, décadas de caos, donde la población no tenía la alimentación básica, atribuible

[watch?v=bT9unjnGUJY&t=5308s](https://www.youtube.com/watch?v=bT9unjnGUJY&t=5308s)).

El presidente chino continuó explicando en ese discurso que el 18 de Diciembre de 1978 Deng Xiaoping solicitó “la construcción nacional, ya que había la necesidad urgente de iniciar una reforma y apertura de la economía”, ya que si no se iniciaba, como lo dijo Deng Xiaoping “la causa de la modernización nacional y del socialismo quedarían definitivamente enterradas”. **Xi Jinping** continuó su discurso explicando que en aquel entonces, cuando estaba reunida la **3era. Plenaria del Partido Comunista Chino**, se logró superar los escollos de la revolución cultural y se entendió mejor el pensamiento de su gran líder **Mao Zedong**, restableciéndose de nuevo el marxismo en China, después de la revolución cultural (**Figura 3**).

Se entendieron y priorizaron las necesidades del pueblo chino, continuó explicando en su discurso el presidente **Xi Jinping**, y se puso en marcha el proceso de apertura y reforma, se comprendió que estaba en juego el futuro del partido y del país, se escuchó el anhelo del pueblo: “el socialismo no es el sinónimo de la pobreza”, esto produjo el despertar del partido y de ahí en adelante la revolución del pueblo se basa en “el socialismo con características China” (<https://www.youtube.com/watch?v=bT9unjnGUJY&t=5308s>).

Haciendo un repaso histórico continuó diciendo: “con Mao Zedong se integraron el Marxismo-Leninismo en 1919 y se fundó la República Popular China, esos frutos teóricos originales aportarían la preparación para este socialismo con características Chinas”. Enfatiza además que en China “siempre ondeará la bandera del socialismo” y esta reforma y apertura iniciada por **Deng Xiao Ping**, en 1978 eran estrictamente necesarias para el desarrollo y la modernización de China.

Este brillante discurso dictado en esa convención de celebración de los 40 años de la apertura y creación de las ZEE chinas, pretendió disipar las dudas sobre el cambio de China del Socialismo



Figura 3. Discurso pronunciado por el presidente Xi Jinping en el marco de la celebración de los 40 años de la apertura económica de China.

al capitalismo. Se explicó que esta política fue y sigue siendo una estrategia, que ha funcionado a la perfección como lo demuestran las estadísticas del banco mundial.

A pesar de ello China fue duramente criticada por sus compañeros de ideales tanto a nivel interno como externo, acusándola de abandonar sus ideales marxistas y al socialismo. Esta acción China de creación de las ZEE fue su introducción al mundo del capitalismo y sus contradicciones y riesgos internos. Sin embargo, a su defensa podríamos pensar que se introdujo en el capitalismo para poder atacarlo por dentro y no permitir que desaparecieran sus ideas fundamentales del socialismo que implican el bienestar para el pueblo, priorizando el desarrollo basado en las personas, esto realmente ha quedado demostrado al sacar de la pobreza a más de 700 millones de chinos. Lo que se demuestra por los datos estadísticos reportados por el Banco Mundial, donde se indica que China en el año 2000 tenía una tasa de incidencia de pobreza de 49,8 % y en 2019 esa tasa llegó al increíble número de 0,6 % (<https://datos.bancomundial.org/pais/china>).

El presidente **Deng Xiao Ping** ya a finales de los años 70 estaba pensando en cómo construir una China moderna y fuerte y el partido comunista chino (PCCh), liderado por el propusieron el programa de las cuatro modernizaciones, que incluían: 1) la agricultura; 2) la defensa nacional; 3) la industria, y 4) la ciencia y la tecnología. El resultado fue la creación de un sistema económico abierto con un fuerte gobierno centralista, que continuó luego con una política de Puertas Abiertas y con leyes de mercado que lograrían favorecer e incentivar la inversión extranjera y el comercio ⁽⁵⁾.

La apertura económica es considerada condición indispensable para atraer IED, favoreciendo la promoción de la exportación de manufacturas. Gracias a esa política de puertas abiertas a la economía mundial, implementadas en China lograron que esta fuera receptora de capital, tecnología y recursos humanos calificados, incrementando así la producción manufacturera y el libre comercio ⁽⁵⁾.

Otro factor fundamental del éxito en China que favoreció el crecimiento económico y la adopción

de tecnología fue la Ley sobre Empresas (Joint Ventures) del año de 1978. Esta ley se diseñó para atraer tecnología que no existía en el sector industrial propiedad del Estado y para mejorar la calidad de servicios. Esta nueva legislación permitió que la IED estuviera sujeta a condiciones rígidas y regulatorias del gobierno chino para su aprobación y utilización ⁽⁵⁾.

En ese momento, el gobierno central de China llegó a la conclusión que debería aprovechar la tendencia mundial de la deslocalización industrial (traslado de actividad industrial a otra región ó país con el propósito de abaratar costos). Con este procedimiento se buscaban los sitios donde se les facilite el acceso a un mayor número de mercados, para atraer inversión extranjera a su economía que requería urgentemente capital ⁽¹⁾. Por otra parte tenía la ventaja para China de poder hacer uso completo de su gran reserva de mano de obra rural, excedente y barata para producir bienes intensivos para exportaciones y, en última instancia, divisas.

Desde la creación de las ZEE, el gobierno central Chino ha dicho repetidamente que el papel de las mismas es experimentar y digerir la tecnología occidental y las técnicas de gestión para que las empresas del interior puedan aprender de su experiencia ⁽¹⁾. Fue así como el rol de las ZEE en la economía nacional sufrirían cambios y evolución a lo largo del tiempo, a medida que el país continuaba el avance hacia una mayor reforma. La introducción de un sistema de mercado en las zonas enfrentaría la planificación socialista con problemas tanto de política económica como de ortodoxia ideológica. Como por ejemplo el hecho de que estas zonas quedaban fuera de la planificación del Estado.

El líder **Deng Xiaoping** y el PCCH sabían desde el inicio de la reforma y creación de las ZEE, que el desarrollo no podía ocurrir en todos los lugares a la vez, debido a la limitada inversión de capital y ciertas políticas, por lo que decidieron

experimentar en áreas limitadas antes de implementarlas a escala nacional. Coincidiendo con desarrollar particularmente la Provincia de Guangdong. Las políticas de reforma radical se utilizaron por primera vez en las ZEE en 1979 y principios de los 80.

Las etapas de desarrollo de las ZEE se pueden diferenciar en tres: la primera fue la etapa de arranque (1979-1982), la segunda la de aceleración (1983-1985) en las actividades económicas relacionadas con la agricultura, industria, comercio, servicios, vivienda, y turismo; y finalmente la etapa tres donde ocurrieron las contrataciones y el repunte económico (desde 1985 en adelante), en la que después de la etapa de contracción, el crecimiento vuelve a repuntar ⁽²⁾.

Hubo dos categorías de ZEE: una dirigida a sectores de industria, comercio, agricultura, servicios y turismo; y la segunda dirigida a generar Empresas de Riesgo Conjunto (alianzas entre empresas chinas y extranjeras. Siendo cuatro tipos principales de compañías las que pueden participar: 1) empresas tipo (Joint Ventures) igualitarias; 2) arreglos de coproducción y empresas corporativas; 3) comercio compensatorio, y 4) comercio de procesamiento. Catorce ciudades fueron designadas como ciudades costeras abiertas en 1984, con énfasis especial en la promoción de la inversión extranjera. En abril de 1988, se estableció la quinta ZEE: Hainan siguiendo su nueva condición de provincia. En el mismo año en la costa se puso en marcha la estrategia de desarrollo, que oficialmente se denominó "*estrategia de desarrollo orientada al exterior*" ⁽²⁾.

La peculiar concepción de una "*zona económica especial*" surgió de discusiones entre individuos en Hong Kong, Guangdong y Beijing alrededor de 1979. Fue la invención de los planificadores locales que jugaron un papel clave dando cuerpo a los detalles de la política de la zona. El comité propuso al gobierno central que se diera a la provincia trato especial en la formulación de la política económica, dada la ventajosa ubicación

de la provincia, que impulsaría la economía local. Se dio una reorientación del gobierno hacia región costera como área de desarrollo prioritario.

Posteriormente un equipo de trabajo central fue enviado para investigar la posibilidad de establecer zonas especiales en Guangdong y Fujian. En base a esto, a mediados de 1979 se anunció que estas dos provincias debían estar autorizadas para llevar a cabo una política especial y adoptar medidas para actividades económicas externas. “Especial” implicaba que la política de zona no puede extenderse al resto del país. “Economic” tiene dos significados. Primero, distingue la política de China de las ZFI de otros países asiáticos. Las ZEE de China no serían simplemente zonas de exportación, sino que abarcarían una gama más amplia de actividades económicas como la producción agrícola y las actividades comerciales. Una estrategia manejada por los chinos para optar por esas regiones fue que los pueblos a lo largo la costa sureste de Guangdong y Fujian habían sido el hogar de muchos extranjeros, por lo que pensaron que los vínculos chinos e históricos los atraerían de regreso. En particular, las ZEE son los puntos de partida para tres de los grupos de dialectos más importantes entre los chinos de ultramar: el cantonés hablado en la ZEE de Shenzhen y Zhuhai, que predominan en Hong Kong; el Fujianés hablado en la ZEE de Xiamen, que constituyen el 85 por ciento de la población de Taiwán y gran parte de la de Singapur; y el Teochews £Tom alrededor de Shantou. Por otra parte Shenzhen estaba en una posición especial para aprovechar la apertura de China para atraer inversiones de Hong Kong.

La complementariedad entre Hong Kong y Shenzhen ha sido robusta. Hong Kong ha servido como socio comercial, financiero e intermediario para China, con contactos en Shenzhen en particular. Por otro lado, Hong Kong ha tenido un rápido proceso de industrialización que no hubiese podido sostenerse sin el suministro de alimentos, agua, energía y materias primas de

Shenzhen y China, generalmente a precios mucho más bajos que los niveles mundiales. El elemento más importante de la integración económica entre Hong Kong y Shenzhen estaba esencialmente en la complementariedad de la dotación de factores. Para la concurrida Hong Kong, Shenzhen le ofreció espacio, trabajo y energía para la expansión de su industria, servicios y turismo.

Shenzhen se ha beneficiado enormemente de la atención del máximo liderazgo de China. Cada uno



Figura 4. Una gran parte del éxito de Shenzhen que ha llevado a que se le conozca como el Silicon Valley chino es el ecosistema que ha creado. Si fabricas allí tienes a cualquier proveedor cerca: Qualcomm, MediaTek, Samsung, Intel... toda la “supply chain” está presente en la ciudad china.

de los principales líderes reformistas, incluidos Hu Yaobang (1983 - 1984), Deng Xiaoping (1984 - 1992) y Zhao Ziyang (1988), visitó Shenzhen. En particular, Deng Xiaoping, el principal líder de la China post-Mao, utilizó sus dos visitas para defender nuevas medidas de reforma económica y apoyar su desarrollo.

El gobierno central asumió la supervisión directa de la formulación de políticas y el personal para Shenzhen. Una oficina de Zonas Económicas Especiales fue establecida dentro del Consejo de Estado a nivel central, para hacerse cargo de las principales políticas económicas. A diferencia de

otras ciudades de China cuyos altos funcionarios fueron nombrados por los gobiernos de las provincias. Esto también dio a las ZEE acceso directo al centro, a menudo trascendiendo los gobiernos provinciales. Cuando el contexto de la política económica y política nacional fue favorable, Shenzhen disfrutaría de un enorme apoyo central; pero cuando las circunstancias nacionales estaban en contra de la reforma, a menudo ocurrían fluctuaciones de las políticas públicas. Después del cambio de liderazgo de 1989

en Beijing, Shenzhen pasó por una importante ronda de reorganización con altos funcionarios reemplazados y un nuevo equipo de oficina.

El debate sobre las políticas de las ZEE también se ha visto impulsado por las fluctuaciones en el desempeño general de Shenzhen, particularmente a principios de la década de 1980. Además de las deficiencias económicas, los altos costos de desarrollo y el déficit de divisas, hubo algunos problemas sociales y políticos graves, los cuales incluyeron la proliferación del contrabando, la corrupción y el deterioro de la moral socialista. Hubo muchos problemas políticos entre 1984 y 1986,

cuando los costos económicos y sociales de las ZEE y de Shenzhen, en particular, se hizo evidente. La gran corrupción y el contrabando el escándalo de Hainan solo exacerbó la duda de algunos líderes del gobierno. Comenzaron a reconsiderar el nivel de apertura de las ZEE hacia la inversión extranjera y la eficacia de las políticas especiales.

El debate se resolvió a finales de 1985 y principios de 1986 cuando los líderes centrales acordaron recortar la inversión estatal en las ZEE. Shenzhen recibió la orden de someterse a un período de ajuste en un intento de mejorar su actuación. Primero, se introdujeron medidas para reducir los costos económicos de la zona. Hubo reducción del presupuesto para el desarrollo de infraestructura, se ordenó desde el nivel central que los bancos deberían hacer cumplir controles estrictos sobre el crédito y los préstamos a la zona. Se construyó una frontera a lo largo del límite norte de Shenzhen y se dotó de funcionarios de aduanas para evitar envíos no autorizados y contrabando. Se hicieron esfuerzos para reducir la corrupción y el mercado negro y el comercio de divisas. La primera auditoría de todas las empresas de fue realizada para detectar la práctica supuestamente generalizada de fraude y evasión fiscal.

Estas políticas aplicadas y su cercanía a Hong Kong hicieron que Shenzhen sea el ejemplo más claro y exitoso de las ZEE en la RPCh. Los distritos de Shenzhen son ejemplo de una división del trabajo regional y de producción de conocimiento. Esta región ha apostado por el crecimiento a través de la producción y generación de tecnología hacia el resto del mundo (Figura 4). Igualmente es el centro de establecimiento de las corporaciones mundiales más grandes y se ha adaptado a las necesidades del mercado y de las industrias, por lo que ofrece un lugar para la descentralización, la autonomía y la pertenencia a una región geográfica de importancia. Gracias a ello la región de Guangdong tuvo un repunte y originó el mayor crecimiento entre las ZEE y Hong Kong ha sido la fuente más importante de IED en China ⁽⁵⁾.



Figura 5. Universidad de Shenzhen es una universidad completa a tiempo completo acreditado por el Consejo de Estado de la República Popular de China y es financiado por el gobierno local de Shenzhen. SZU se fundó en 1983 y realizó su primera inscripción el mismo año en lo que Deng Xiaoping llamó “Velocidad de Shenzhen”.

¿QUÉ DEBEMOS APRENDER DE CHINA?

En el contexto de Venezuela y la situación económica de asedio y con la aplicación de medidas coercitivas unilaterales por parte de los Estados Unidos y sus seguidores Europeos y de América, debemos considerar la implementación de estas ZEE como una política estratégica de largo alcance.

El gobierno nacional a partir del decreto hecho por el Presidente Nicolás Maduro publicado en Gaceta oficial N° 40.554, de fecha 3 de noviembre de 2014, dando cumplimiento a la Ley de Regionalización Integral para el Desarrollo Socio-productivo del país (<http://www.correodelorinoco.gob.ve/zonas-economicas-especiales-repotencian-comercio-exterior-pais/>). Las zonas creadas fueron Ureña – San Antonio y de Paraguaná. En ese mismo año ya se habían creado la Faja del Orinoco como una ZEE de inversión extranjera de gran trascendencia para Venezuela.

La Zona Económica Especial Fronteriza Ureña-San Antonio, desarrollará las actividades productivas, comerciales y de servicios, para impulsar los sectores textil, calzado, talabartería, agrícola,

automotriz y metalmecánico, en el marco de la dinámica binacional fronteriza entre Colombia y Venezuela. En esta ZEE “se prevé la comercialización de productos con un régimen especial, definido en resolución conjunta por los ministerios del PP para el Comercio, Economía y Finanzas, atendiendo a las políticas de precios y etiquetado especial de los productos para la exportación bajo esta modalidad” (<http://www.correodelorinoco.gob.ve/zonas-economicas-especiales-repotencian-comercio-exterior-pais/>). En este sentido se promoverá también el uso de nuestra criptomoneda el petro.

En la ZEE de Paraguaná, que se instaurará en la Península de Paraguaná, estado Falcón, se impulsará un esquema integral con las potencialidades petroleras, turísticas y pesqueras. Así mismo, se prevé potenciar las capacidades de la entidad para la generación de electricidad, con el aprovechamiento de la energía eólica, el desarrollo tecnológico y científico.

En el 2019 se decretó la creación de otras ZEE en el estado Lara y en Yaracuy. Estas están relacionadas a la zona portuaria y a la agricultura. Posteriormente se decretó ese mismo año la Zona Económica Especial del eje Guarenas-Guatire,

en Miranda. En esta zona se va a favorecer al sector agroindustrial, la industria farmacéutica y de partes y autopartes, entre otros ramos industriales. También se autorizó la conformación de un “Banco de Insumos Local” y la instalación de una “Taquilla Única Experimental” para facilitar las importaciones a los empresarios (<https://resel.com.ve/la-zona-especial-eje-guarenas-guatire/>).

Estos recientes avances y propuestas alimentan una esperanza de progreso económico, tal y como ocurrió en China también en Venezuela se hace urgente la puesta en marcha de alternativas económicas que funcionen en nuestro país, el cual se encuentra sometido a unos niveles de inseguridad alimentaria de grandes proporciones.

Venezuela antes de la revolución bolivariana estaba controlada por una burguesía venezolana que no desarrolló las fuerzas productivas del país, y que al contrario eran importadores de ahí que se les denominara oligarquía “parasitaria”, relacionada con los capitales transnacionales y era dependiente de la renta petrolera del país. Además de ello, como lo manifiesta el autor Basem Tajeldine: el capitalismo fracasó en Venezuela muy temprano, nunca logró desarrollarse, era un modelo de subdesarrollo, monoprodutor y dependiente de EE.UU, siendo parte, también, de una imposición foránea aplicada en varios países de la región y el mundo (<http://www.portalalba.org/index.php/articulos/economia/finanzas/2416-sobre-las-zonas-economicas-especiales-en-venezuela-y-la-experiencia-china>).

La experiencia económica china es reconocida mundialmente por sus grandes logros que la han llevado a ser la primera economía del mundo, por lo que merece la realización de un debate obligatorio como lo plantea Tajeldine, para los cuadros políticos y técnicos (economistas) de la Revolución Bolivariana. Se debe conocer los aciertos y errores del modelo chino y contextualizarlos dentro de nuestra historia reciente porque como decía el patriota Rivas “No

podemos optar entre vencer o morir, necesario es vencer”.

Referencias:

1. Clemente Hernández Rodríguez. (2019) La experiencia china con las Zonas Económicas Especiales y sus enseñanzas para el desarrollo regional del sureste mexicano. Méx.cuenca pac.vol.8 no.24 Guadalajara sep./dic. 2019. http://www.scielo.org.mx/scielo.php?script=sci_arttext&pid=S2007-53082019000300019&lng=es&nrm=iso.
2. Weiping Wu. The Creation and Evolution of China’s special Economic Zones Policy <https://www.econbiz.de/Record/the-creation-and-evolution-of-china-s-special-economic-zone-policy-weiping/10001564974>.
3. Sit Victor F.S. The Special Economic Zones of China: A new Type of Export Processing Zone. The Developing Economies XXIII-1, 1985. https://www.ide.go.jp/library/English/Publish/Periodicals/De/pdf/85_01_05.pdf.
4. Bret Crane et al. (2018) China’s special economic zones: an analysis of policy to reduce regional disparities, Regional Studies, Regional Science,5:1, 98-107. <https://www.tandfonline.com/doi/full/10.1080/21681376.2018.1430612>.
5. Orozco José Manuel. La creación de zonas económicas especiales en China: impactos positivos y negativos en su implementación. 2009. Portes. Revista mexicana de estudios sobre la Cuenca del Pacífico. Vol 3 (6). <http://www.portesasiapacifico.com.mx/revistas/epocaiii/numero6/5.pdf>.