

LA VOZ INTERNACIONAL

Artículos escritos para **La Voz** por los profesores de la **Escuela de Estudios Internacionales (FACES-UCV)**. La responsabilidad de las opiniones emitidas en sus artículos y Notas Internacionales es de los autores y no comprometen a la institución.



FÉLIX G. ARELLANO P.

CAMBIOS EN EL COMERCIO

Sobre el comercio internacional en el imaginario colectivo tiende a prevalecer la visión según la cual, el norte industrializado promueve el libre comercio internacional y, el sur subdesarrollado, concentrado en productos primarios, opta por el proteccionismo. Tal interpretación se vincula, más ingenuamente, con la imagen del norte como la ballena que se come al sur representado como la sardina. Ahora bien, tal situación está cambiando; empero, los cambios no resultan fáciles de comprender y menos de aceptar.

En estos momentos el norte industrializado pareciera encontrarse en puertas de una absurda guerra comercial, promovida por el radicalismo nacionalista de Donald Trump, quien pareciera desconocer la dinámica del comercio mundial y las negativas consecuencias que le puede generar a su propia economía. Los procesos productivos y el comercio están íntimamente intrincados y globalizados, ahora nos encontramos con una producción en cadenas globales, un ensamblaje mundial, donde diferentes países, fundamentalmente por condiciones de competitividad participan, para lo cual la apertura comercial es fundamental.

Un irracional nacionalismo comercial puede afectar otros procesos productivos que participan en cadenas; enfrentar respuestas proteccionistas de los mercados afectados, afectando; afectar al consumidor y reducir el interés de los inversionistas limitando la creación de empleos.

Como parte de su cruzada nacionalista el Presidente Trump ha rechazado los acuerdos Transpacífico, Transatlántico; incrementado aranceles para varios productos, menospreciado al multilateralismo comercial y está propenso a eliminar el TLC actualmente en renegociación con México y Canadá. Los aires del nacionalismo proteccionista también corren por Europa, y el Reino Unido está avanzando con el Brexit, su retiro de la Unión Europea, y el euroescepticismo crece por el continente, lo que seguramente puede implicar un renovado

proteccionismo comercial que en el mediano plazo no resuelve nada y crea nuevos problemas.

Por el contrario, varios países del sur están fortaleciendo su competitividad y sus exportaciones; al respecto, nos encontramos con las nuevas potencias emergentes de los BRICS (Brasil, Rusia, India, China, Sudáfrica). China se proyecta como una gran potencia en el comercio de bienes, la India destaca en el ámbito de los servicios. Los países del sur están participando activamente en las cadenas globales de valor y empiezan a incursionar en el mundo de la alta tecnología.

Un caso significativo es la relación comercial entre Estados Unidos y México, donde gracias al Acuerdo de Libre Comercio firmado en 1994 (TLC), con la participación de Canadá, México ha logrado una relación superavitaria en su balanza comercial, con la creciente participación de diversos sectores que han logrado una mayor incorporación de valor, mayores inversiones, generación de empleo y bienestar social. También cabe destacar el caso de los diez países miembros del acuerdo Transpacífico han decidido retomarlo, en buena medida bajo el liderazgo de Chile y sin la participación de los Estados Unidos. Pareciera que la “sardina se está comiendo a la ballena”, son los tiempos de cambios que muchos se niegan a reconocer y aprovechar.